

PREFERRED



SHORT SELLING

Venta en Corto

Venta en Corto

La forma comúnmente entendida por los inversores para ganar dinero con las acciones es simple: compre una acción con la anticipación de que su precio aumentará con el tiempo y, si lo hace, véndala más tarde para obtener una ganancia. Esto se considera "ir en largo".

Pero las acciones no tienen que subir para que los inversores ganen dinero con ellas, existe un secreto y es el Short Selling, en este ebook encontraras que es el Short Selling, en que se puede utilizar y como, y de igual manera cuáles son sus ventajas y posibles inconvenientes. Sumérgete con nosotros en este extraordinario tema.



¿Qué es la venta en corto?

Los inversores pueden beneficiarse si el precio de las acciones cae, a este tipo de negociación es conocido como Venta en Corto o Short Selling. La venta en corto es cuando un comerciante toma prestadas acciones de un corredor e inmediatamente las vende con la expectativa de que el precio de las acciones caerá poco después, si lo hace, el comerciante puede volver a comprar las acciones al precio más bajo, devolverlas a la casa de bolsa y quedarse con la diferencia como ganancia.

Por ejemplo, usted toma prestadas 10 acciones de una empresa, luego las vende inmediatamente en el mercado de valores por \$10 dólares cada una, generando \$100 dólares. Si el precio baja a \$5 dólares por acción, puede usar sus \$100 para recomprar las 10 acciones por solo \$50 dólares y luego devolver las acciones al corredor.

Al final, tiene una ganancia bruta de \$50 dólares en el corto, esto se puede hacer con prácticamente cualquier tipo de instrumento financiero, de Divisas a Hipotecas, pasando por Bonos, Derivados, acciones o incluso los Commodities.



¿Qué hace que operar en corto sea tan emocionante?

Vender primero y luego recomprar después (con suerte a un precio más bajo) tiene varias ventajas, entre ellas las siguientes:

- Los mercados tienden a bajar más rápido de lo que suben. Esto se debe a que el miedo es una emoción más fuerte que la codicia, cuando las personas sienten miedo, tienden a salir de sus posiciones largas de forma rápida y masiva. Los mercados pueden entrar en caída libre y, por lo tanto, generalmente es posible ganar dinero más rápido vendiendo al descubierto que comprando, al menos durante breves períodos de tiempo.
- Al ser lo suficientemente flexible para vender en corto, abre su capacidad para ganar dinero en diversas condiciones de mercado. Cuando te sientes cómodo yendo corto, te brinda más oportunidades para ganar dinero.
- Las opciones de venta corta pueden proporcionar una cobertura contra sus posiciones largas. Las opciones son contratos que otorgan al propietario el derecho, pero no la obligación, de comprar o vender una acción a un precio determinado antes de un tiempo determinado. Son mucho menos costosos que comprar las acciones en sí y, por lo tanto, pueden actuar como una especie de póliza de seguro contra una posición de acciones. En este caso, la cobertura es como comprar un seguro. Es tomar una operación que ayuda a compensar las pérdidas que puede asumir en una posición principal.

Los desafíos de operar en corto

Como la mayoría de las cosas en el mercado y en la vida, una misma moneda tiene dos caras. Si decide incorporar la venta en corto en sus transacciones, es importante estar bien informado sobre todas las implicaciones.

La venta en corto también tiene varias desventajas que debe considerar seriamente:

- Puede parecer antinatural y puede que te cueste entender el concepto. Puede ser psicológicamente desafiante y sentirse incómodo para usted.
- Teóricamente, la venta en corto tiene un riesgo ilimitado, si el mercado va en su contra (subiendo), no hay límite para el precio que puede subir, salvo que usted opere con un Stop Loss donde, como en la Compra tradicional usted sujeta su riesgo a una cierta cantidad de dinero predestinada para la operación desde que ésta se pacta.
- No todas las acciones están disponibles para vender en corto, y algunas de las que están disponibles no siempre están disponibles. Esto reduce el universo de acciones disponibles para negociar.

A veces, se critica la venta en corto y se considera que los vendedores en corto son operadores despiadados que buscan destruir empresas, sin embargo, la realidad es que las ventas en corto proporcionan liquidez, es decir, suficientes vendedores y compradores, a los mercados y pueden ayudar a evitar que las malas acciones aumenten debido a la exageración y el exceso de optimismo.

La evidencia de este beneficio se puede ver en las burbujas de activos que perturban el mercado. Los activos que conducen a burbujas, como el mercado de valores respaldados por hipotecas antes de la crisis financiera de 2008, suelen ser difíciles o casi imposibles de vender en corto.

Como en cualquier estrategia de inversión, asegúrese de poseer suficiente información sobre las ventajas, desventajas, comisiones, plazos y riesgos que una venta en Corto podría suponerle antes de decidirse a invertir. Recuerde que, todas las inversiones conllevan un riesgo y usted no quiere que éste le sorprenda, le recomendamos acercarse a un experto para conseguir una guía profesional.

